ДОГОВОР МЕЖДУНАРОДНОЙ КУПЛИ ПРОДАЖИ, ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

INTERNATIONAL SALE AND PURCHASE AGREEMENT, ESPECIALLY LEGAL REGULATION

УДК 341.1/8

Гужевников Сергей Николаевич, студент магистратуры, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации (г.Красногорск)

Guzhevnikov Sergej Nikolaevich, gs2425@mail.ru

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы правового регулирования договора международной купли-продажи. Особенности заключения договора международной купли-продажи. Рассмотрены правовые акты, регулирующие договор международной купли-продажи, вопрос урегулирования разногласий между сторонами договора

Annotation: The article deals with the issues of legal regulation of the international sale and purchase agreement. Features of the conclusion of an international sale and purchase agreement. Considered the legal acts governing the international sale and purchase agreement, the issue of settling disagreements between the parties to the agreement

Ключевые слова: договор международной купли-продажи, Венская конвенция о договорах международной купли-продажи, ИНКОТЕРМС 2010, принципы УНИДРУА, МКАС

Keywords: international sale contract, Vienna Convention on Contracts for the International Sale, NCOTERMS 2010, UNIDROIT Principles, MKAS

Договор международной купли-продажи — это один из видов сделки, заключаемый сторонами, коммерческие предприятия которых находятся на территории различных государств. В качестве источников правового регулирования могут быть международные договоры (конвенции, соглашения), нормы национального законодательства и обычаи.

При заключении договора, права и обязанности определяются по соглашению между сторонами. Поэтому важно точно и четко указывать условия сделки, в том числе определить ответственность сторон.

Национальным (внутренним) законодательством договоры международной купли-продажи регулируются в следующих случаях:

1) по соглашению договаривающихся сторон, и стороны выбрали то право, которое будет применяться ими, а также регулировать их взаимоотношения. В качестве такого права может выступать национальный закон одной из договаривающихся сторон, а также право третьей страны.

2) на субсидиарной основе, если отдельные вопросы сторонами в международном договоре не решены

3) заключен международный договор и стороны, находятся в государствах, которые не участвуют в международных соглашениях, связанными с внешнеэкономическими сделками, и в договоре не указано применяемое право.

Выбор применяемого национального законодательства во втором и в третьем случае будет определяться судом, участвующем в споре, исходя из коллизионных норм.

Значительные расхождения в применяемом сторонами национального законодательства и проблемы при определении права, подлежащего применению к сделкам, приводит к тому, что стороны стараются как можно подробнее отразить в тексте договора свои отношения. Что в свою очередь приводит к усложнениям при заключении договоров. Данные обстоятельства и объясняют стремление в создании в области международной купли-продажи унифицированных правовых норм.

Унификация правовых норм может производиться принятием в национальное законодательство нормативных положений, разработанных в рамках международных договоров; созданием различных типовых договоров; введение торговых терминов для описания сложившихся торговых обычаев.

Принятие унифицированных правовых норм позволяет устранить правовые барьеры в международной торговле и способствует ее развитию.

Универсальным правовым актом, регулирующим отношения международной купли-продажи является «Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров» 1980 г. (Венская конвенция) [2] (далее - Конвенция). Конвенция была принята в Вене в 1980 г. на дипломатической конференцией и вступила в силу с с 1 января 1988 г. В настоящее время участниками Конвенции являются 85 стран мира,

На территории СССР Конвенция вступила в действие с 1 сентября 1991 г. Российская Федерация стала ее участницей в декабре 1991 г., сделав заявление о том, что она приняла на себя в полном объеме ответственность по всем обязательствам СССР. Из стран – членов СНГ в Конвенции участвуют Армения, Белоруссия, Киргизия, Молдавия, Узбекистан, Украина.

Конвенция применяется для договоров, имеющих международный характер. Главным критерием для применения конвенции к международным договорам является нахождение коммерческих предприятий участников сделки в разных государствах. Данный признак договорных отношений указан и в других международных конвенциях: Конвенции о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров 1986 г, Конвенции о международном финансовом лизинге 1988 г., Конвенции о представительстве при международной купле-продаже товаров 1983 г.[10].

Некоторые виды продаж под действие Венской конвенции не подпадают: продажи с аукциона, ценных бумаг, судов водного и воздушного транспорта, а также электроэнергии. Конвенция так же не определяет порядок разрешения споров и сроки исковой давности.

Кроме того, как предусмотрено в ст. 3 Конвенции, она не применяется к договорам, в которых обязательства стороны, поставляющей товар, заключаются в основном в выполнении работы или в предоставлении иных услуг.

В целом Конвенция носит диспозитивный характер**,** позволяет сторонам договора изменять условия ее действия и отступать от любого из ее положений. Стороны договора в своих отношениях могут полностью исключить ее применение.

Указанные положения не затрагивают ст.12 Конвенции, посвященную форме контракта. В ней установлены случаи, когда в силу ст. 96 Конвенции: «договаривающееся государство, законодательство которого требует, чтобы договоры купли-продажи заключались или подтверждались в письменной форме, сделало заявление о неприменении любых положений Конвенции, допускающих иную форму заключения, изменения или прекращения соглашения сторон»[2].

Конвенция (ст. 90) не затрагивает действия других международных соглашений по вопросам, являющимся предметом ее регулирования, т.е. иные международные договоры имеют приоритетное значение для участников, находящихся в странах, заключивших такие соглашения.

Сфера регулирования Конвенции охватывает широкий круг отношений, возникающих при осуществлении международной купли-продажи. Однако по некоторым вопросам недостаточно полно их регламентирует. В данном случае необходимо руководствоваться основными принципами Конвенция, а при отсутствии - правом, применяемым в силу норм международного частного права.

В Российском законодательстве, как и в законодательстве большинства стран, стороны договора могут выбирать применяемое право. Однако если в договоре не указано условие о применимом праве, то тогда применяется общая коллизионная норма п. 1 ст. 1211 ГК РФ , относящаяся практически ко всем гражданско-правовым договорам и отсылающая к праву страны, с которой

договор наиболее тесно связан. Таким правом считается (если иное не вытекает из закона, условий или существа договора либо совокупности обстоятельств дела) право страны, где находится место жительства или основное место деятельности стороны, которая осуществляет исполнение, имеющее решающее значение для содержания договора. [9]

В договоре купли-продажи согласно подп. 1 п. 3 ст. 1211 ГК РФ такой стороной признается продавец (если иное не вытекает из закона, условий или существа договора или совокупности обстоятельств дела), а применимым правом – право страны продавца. Коллизионная отсылка к праву страны продавца содержится и в законодательстве многих стран – Польши, Швейцарии, Венгрии, Эстонии, Чехии, Румынии и др.

В случае применения российского гражданского права к договору международной купли-продажи, необходимо руководствоваться положениями ГК РФ о купле-продаже – при квалификации контракта в качестве договора купли-продажи (§ 1 гл. 30) [4]; правилами, регламентирующими договор поставки товаров, если контракт соответствует признакам договора поставки (§ 3 гл. 30) [4]

Кроме того, к указанным договорам применяются общие положения ГК РФ об обязательствах (подразд. 1 разд. III), а также правила о форме сделки (ст. 158 ГК РФ) [3], последствиях несоблюдения простой письменной формы сделки (ст. 160 ГК РФ) [3], право, подлежащее применению к форме сделки (ст.1209 ГК РФ) [5].

К числу других международных конвенций, регламентирующих отдельные вопросы международной купли-продажи, относятся Конвенция об исковой давности в международной купле-продаже товаров 1974 г., Конвенция о праве, применимом к договорам международной купли- продажи товаров 1986 г.

Так же источником правового регулирования отношений по договору международной купли-продажи традиционно важное место занимают торговые обычаи. Под торговыми обычаями понимаются сложившиеся в

торговом обороте единообразные правила, на основе постоянного и единообразного повторения фактических отношений.

Торговые обычаи не обладают юридической силой, присущей для правовых норм, и применяются при в случаях, если это не противоречит воле сторон, участвующих в внешнеэкономической сделки.

Так, согласно ст. 9 Венской конвенции: «стороны связаны любым обычаем, относительно которого они договорились, и практикой, которую они установили в своих взаимных отношениях. При отсутствии договоренности об ином считается, что стороны подразумевали применение к их договору обычая, о котором они знали или должны были знать и который в международной торговле широко известен и постоянно соблюдается сторонами в договорах данного рода в соответствующей области торговли.» [2]

Применение обычных правил предусматривается в п. 1 ст. VII Европейской конвенции о внешнеторговом арбитраже 1961 г., ст. 38 Арбитражного Регламента Европейской экономической комиссии ООН (ЕЭК ООН) 1966 г., Законе РФ "О международном коммерческом арбитраже" (п. 3 ст. 28), ГК РФ (п. 1 ст. 1186).

К одному из обычаев, применяемый в международной торговле, можно отнести Международные правила толкования торговых терминов (ИНКОТЕРМС), разработанные Международной торговой палатой. В настоящее время действуют ИНКОТЕРМС в редакции 2010 г. [7].

Инкотермс 2010 – это одиннадцать унифицированных правил, которые применяются в мировой торговле и фиксируют права и обязанности сторон внешнеторгового договора, в части поставки продукции от продавца к покупателю.

Правила Инкотермс не заменяют внешнеторговый контракт, а только позволяют значительно сократить и упростить его. Унифицированные условия не регламентируют переход права собственности на товарную партию, не указывают стоимость единицы продукции или способы оплаты. Они лишь

фиксируют распределение между сторонами сделки купли-продажи обязательств и финансовых расходов, таких как: оплата перевозки, разгрузки товарной партии, таможенное оформление, уплата налогов и пошлин, страховка, а также передача рисков в случае потери и возможных повреждений продукции.

Данные правила применяются только в случае отсылки к ним в тексте договора.

Среди негосударственного регулирования отношений в сфере международной торговли особое место занимают Принципы международных коммерческих договоров (Принципы УНИДРУА) В них содержатся положения и правила, относящиеся не к отдельным видам международных сделок, а к договорному праву в целом. [8].

Принципы УНИДРУА подготовлены Международным институтом по унификации частного права и впервые были опубликованы в 1994 г.

Принципы УНИДРУА устанавливают общие нормы для для международных коммерческих договоров. Они включают как общие положения, так и положения, относящиеся к заключению контракта, его действительности, толкованию, исполнению. Выделены, например, такие важные вопросы, как права стороны, в отношении которой не исполнено обязательство, прекращение контракта, убытки и порядок их возмещения.

По своей правовой природе Принципы являются факультативным документом, применяются в случае если договор регулируется этими правовым актом. В данном случае договор должен содержать, что он будет регулироваться "общими принципами права", "lex mercatoria" или аналогичными положениями.

Принципы УНИДРУА, подобно своду правил, сформулированных в ИНКОТЕРМС, могут использоваться сторонами при заключении международного, контракта путем указания на их применение в тексте контракта. К данному акту часто обращаются при рассмотрении конкретных дел в арбитражном суде, когда требуется дать толкование условий контракта

или норм национального права, подлежащего применению в случаях возникновения спора между сторонами, и т.д.

Венская конвенция как международный договор в силу ст. 15 Конституции РФ 1993 г.[1] стала составной частью правовой системы России, что привело к широкому применению ее положений как в практике международного коммерческого арбитража (прежде всего МКАС) в России, так и в практике государственных судебных арбитражных органов (ВАС РФ и др.).

При исполнении договора возможно наличие разногласий между покупателем и продавцом. В случае невозможности урегулировать спора путем переговоров, необходимо обращаться в суд для разрешения спора либо обратиться в третейский арбитражный суд (например, международный коммерческий арбитражный суд при торгово-промышленной палате в Российской Федерации (далее МКАС).

Интерес к арбитражу, как способу урегулирования разногласий вне рамок государственного суда, не случаен. Можно выделить следующие преимущества: во-первых возможность разрешение спора не в суде государства контрагента, во-вторых возможности исполнения решения за рубежом на основании Нью-Йорской Конвенции 1958 г. «О признании и исполнении иностранных арбитражных решений»

Международный коммерческий арбитраж представляет наиболее политически и процессуально нейтральный способ разрешения спора между сторонами разных государств.

МКАС принимает к своему рассмотрению споры, подлежащие его юрисдикции в силу международных договоров Российской Федерации, в частности, договоров, предусматривающих исключительную компетенцию соответствующих арбитражных центров в стране ответчика. [6]

Рассмотрение спора в МКАС отличается упрощенной, но достаточной процедурой. При этом одним из достоинств является конфиденциальность при разрешении спора, в тоже время слушания дел в государственном суде

является открытым, а принятые решения публикуются. Для того, чтобы возможные споры из контракта разрешались в МКАС, целесообразно включить соответствующую оговорку в текст контракта при подготовке его к подписанию

Литература:

1. 1.«Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993) // «Собрание законодательства РФ», 04.08.2014, N 31, ст. 4398
2. «Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров» (Заключена в г. Вене 11.04.1980) //Вестник ВАС РФ 1994 г. №1
3. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 08.12.2020) // http://www.consultant.ru (дата обращения: 01.12.2020).
4. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 27.12.2019, с изм. от 28.04.2020) // http://www.consultant.ru (дата обращения: 01.12.2020).
5. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья)» от 26.11.2001 N 146-ФЗ (ред. от 18.03.2019) // http://www.consultant.ru (дата обращения: 01.12.2020).
6. Закон Российской Федерации от 07.07.1993 N 5338–1 (ред. от 25.12.2018) «О международном коммерческом арбитраже» (вместе с «Положением о Международном коммерческом арбитражном суде при Торгово-промышленной палате Российской Федерации», «Положением о Морской арбитражной комиссии при Торгово-промышленной палате Российской Федерации») // http://www.consultant.ru (дата обращения: 01.12.2020).
7. Международные правила толкования торговых терминов "Инкотермс 2010 » // http://www.consultant.ru (дата обращения: 01.12.2020).

8. Принципы международных коммерческих договоров (Принципы УНИДРУА) // http://www.consultant.ru (дата обращения: 01.12.2020).
9. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 9 июля 2019 г. N 24 г. Москва "О применении норм международного частного права судами Российской Федерации" // https://rg.ru/2019/07/17/vs-dok.html (дата обращения: 01.12.2020).
10. «Международное частное право: учебник» / В.Н. Борисов, Н.В. Власова, Н.Г. Доронина и др.; отв. ред. Н.И. Марышева. 4-е изд., перераб. и доп. М.: ИЗиСП, КОНТРАКТ, 2018. 848 с.
11. Международное частное право : учебник / М. М. Богуславский. Москва : Норма : ИНФРА-М, 2016. – 671с

Literature:

1. "Constitution of the Russian Federation" (adopted by popular vote on 12.12.1993) // "Collection of legislation of the Russian Federation", 04.08.2014, N 31, art. 4398
2. "The United Nations Convention on Contracts for the International Sale of Goods" (Concluded in Vienna on April 11, 1980) // Bulletin of the Supreme Arbitration Court of the Russian Federation, 1994 No. 1
3. "Civil Code of the Russian Federation (part one)" dated 30.11.1994 N 51-FZ (as amended on 08.12.2020) // http://www.consultant.ru (date of access: 01.12.2020).
4. "Civil Code of the Russian Federation (part two)" dated 26.01.1996 N 14-FZ (as amended on 27.12.2019, as amended on 28.04.2020) // http://www.consultant.ru (date of access : 12/01/2020).
5. "Civil Code of the Russian Federation (part three)" dated 26.11.2001 N 146-FZ (as amended on 18.03.2019) // http://www.consultant.ru (date of access: 01.12.2020).
6. Law of the Russian Federation of 07.07.1993 N 5338-1 (as amended on 25.12.2018) "On International Commercial Arbitration" (together with the

"Regulations on the International Commercial Arbitration Court at the Chamber of Commerce and Industry of the Russian Federation", "Regulations on the Maritime Arbitration Commission at the Chamber of Commerce and Industry of the Russian Federation ") // http://www.consultant.ru (date of access: 01.12.2020).

7. International rules for the interpretation of trade terms "Incoterms 2010" // http://www.consultant.ru (date of access: 01.12.2020).
8. Principles of international commercial agreements (UNIDROIT Principles) // http://www.consultant.ru (date of access: 01.12.2020).
9. Resolution of the Plenum of the Supreme Court of the Russian Federation of July 9, 2019 N 24 Moscow "On the application of the norms of private international law by the courts of the Russian Federation" // https://rg.ru/2019/07/17/vs-dok. html (date accessed: 12/01/2020).
10. "International private law: textbook" / V.N. Borisov, N.V. Vlasova, N.G. Doronin and others; otv. ed. N.I. Marysheva. 4th ed., Rev. and add. Moscow: IZiSP, KONTRAKT, 2018.848 p.
11. International private law: textbook / MM Boguslavsky. Moscow: Norma: INFRA-M, 2016 .-- 671s